

# 밀레 니얼 구매 거래 비율 증가



SOURCE: <https://www.thetitlereport.com/Articles/Percentage-of-millennial-purchase-transactions-inc-80338.aspx>

최근 Ellie Mae Millennial Tracker에 따르면 2 개월 연속으로 밀레 니얼 세대가 마감한 구매 대출 비율이 증가했습니다.

Ellie Mae는 6 월 밀레 니얼 세대의 56 % 구매 점유율이 전월보다 9 % 증가했으며 2020 년 3 월 이후 가장 높은 구매 점유율을 기록했다고 말했다.

Ellie Mae의 최고 운영 책임자인 Joe Tyrrell은“밀레 니얼은 오늘날 주택 시장에서 가장 큰 기회를 나타냅니다. “미국 인구 조사 데이터에 따르면 향후 몇 년 동안 매년 29 ~ 30 세에 이르는 밀레 니얼 세대가 400 만 명 이상이 될 것입니다. 데이터에 따르면 밀레 니얼 세대가 주택 구입 시장에 진입하는 평균 연령을 알 수 있기 때문에 중요합니다.”

Ellie Mae는 2 분기 동안 밀레 니얼 세대가 다른 세대보다 더 많은 폐쇄 구매 대출을 담당했다고 말했습니다.

“밀레 니얼 세대는 향후 몇 년 동안 구매 시장을 앞당기는 것과

인 힘으로 부상하고 있습니다. “우리의 데이터에 따르면 현재 밀레 니얼 세대의 구매 활동이 증가하고 있지만 진정한 붐은 이제 막 시작되었습니다. 우리는 그들의 시장 진입이 주요 주택 구매 연령에 도달함에 따라 2021, 2022 및 2023 년에 구매 거래를 촉진 할 것으로 예상합니다.”

6 월에는 모든 대출의 평균 마감 시간이 5 월 43 일에서 6 월 45 일로 늘어났습니다. Ellie Mae는 재 용자 마감 시간이 44 일에서 49 일로 5 일 단축되었다고 말했습니다.

Tyrrell은“매일 매일 디지털 모기지 기술이 대출자에게 얼마나 중요한지 더 분명해졌습니다. "온라인 애플리케이션, 자동 업데이트 및 eClosing과 같은 기능은 밀레니엄 세대 고객에게 기대하는 원활한 디지털 경험을 제공하는 동시에 주택 구입 프로세스를 처음으로 탐색 할 때 가질 수 있는 질문이나 우려 사항에 답변하는 데 필요한 인간 상호 작용을위한 시간을 확보합니다.”